

JOB DESCRIPTION (MÔ TẢ CÔNG VIỆC)

Position (Chức danh)	Giám Đốc Kinh Doanh Quốc Tế (Sản phẩm làm đẹp)
Levels (Cấp bậc)	Quản lý
Working Location (Địa điểm làm việc)	Quận Tân Bình, Tp.HCM
Company (Công ty)	
Number of vacancies (Số lượng tuyển dụng)	01
Salary range (Mức lương)	60.000.000 VNĐ trở lên

DETAILS (THÔNG TIN CHI TIẾT)

1. Job Overview And Responsibility (Tổng quan về Nhiệm vụ và Trách nhiệm):	
<ul style="list-style-type: none"> - Quản lý toàn bộ hoạt động phòng Kinh doanh Quốc tế - Thiết lập chiến lược kinh doanh, mục tiêu, chỉ tiêu doanh thu; lợi nhuận; kế hoạch hành động cho xuất khẩu để bán sản phẩm dưới dạng thương hiệu của Công ty. - Duy trì trách khách hàng hiện hữu, tìm kiếm và phát triển khách hàng mới tại thị trường Quốc tế. - Triển khai KH để thực hiện: tổ chức các chương trình triển lãm, hội chợ ở nước ngoài, khai thác và thăm dò thị trường mới, giám sát theo dõi thị trường hiện tại... - Phân tích đánh giá khả năng của thị trường Quốc tế để có hướng kinh doanh phù hợp. - Xây dựng mối quan hệ giữa Khách hàng (nhà phân phối, Đại Lý...) và công ty - Xác định rủi ro thường gặp trong hoạt động bán hàng và thiết lập các phương án kiểm soát rủi ro. - Nắm bắt được thế mạnh, yếu của các đối thủ cạnh tranh để đưa ra hướng kinh doanh phù hợp với Công ty. - Xây dựng hệ thống các quy định, thủ tục và chính sách nhà PP trong quản lý hoạt động bán hàng Quốc tế. - Giải quyết các khiếu nại khách hàng. - Kiểm tra đơn độc công nợ khách hàng - Kiểm tra giám sát tình hình kinh doanh Quốc tế - Báo cáo kết quả kinh doanh Quốc tế - Lập ngân sách hoạt động, kiểm soát ngân sách của phòng Kinh doanh Quốc tế - Phối hợp với P.NS xây dựng cơ cấu, định biên, tuyển dụng nhân sự phòng Kinh doanh Quốc tế - Lập các qui trình, qui định công việc liên quan đến hoạt động Kinh doanh Quốc tế. - Quản lý nhân viên phòng Kinh doanh Quốc tế. - Thiết lập mục tiêu, chỉ tiêu cho nhân viên phòng Kinh doanh Quốc tế. - Đào tạo, hướng dẫn, đánh giá và hỗ trợ nhân viên phòng Kinh doanh Quốc tế hoàn thành mục tiêu, chỉ tiêu công việc. 	
2. Job Requirement (Yêu cầu công việc):	
<ul style="list-style-type: none"> - Tốt nghiệp ĐH Kinh tế Đối ngoại, Quản trị Kinh doanh chuyên ngành kinh doanh quốc tế. - Từ 3 đến 4 năm kinh nghiệm ở vị trí Giám Đốc Kinh doanh Quốc tế hoặc tương đương (ưu tiên ngành mỹ phẩm, sản xuất dụng cụ chăm sóc sắc đẹp). - Hiểu rõ về thói quen tiêu dùng của thị trường nước ngoài. - Tiếng Anh: lưu loát cho cả 4 kỹ năng nói, viết, đọc, nghe 	
3. Benefits (Phúc lợi):	
<ul style="list-style-type: none"> - Thưởng: Tháng 13 + KPIs - Phụ cấp: Cơm, công tác phí, điện thoại 	

Job Service Company Limited

Head office: 10th Floor, Paxsky Building, No. 51 Nguyen Cu Trinh, Nguyen Cu Trinh Ward, District 1, HCMC

Hotline: 0899 59 39 79 Email: info@jobservice.com.vn Website: www.jobservice.vom.vn

- Thời gian làm việc: Thứ 2 – Thứ 7 (Nghỉ luân phiên 2 thứ 7 trong tháng)
- Có xe đưa rước
 - + Thời gian đón: 7h15 (VP ở Q11 - Lạc Long Quân; Padora Trường Chinh - Cộng Hòa)
 - + Thời gian về: 16h00 (Từ nhà Máy ở Củ Chi)

4. Report to (*Báo cáo cho*)

-

5. Interview Process (*Quy trình phỏng vấn*)

- 02 vòng

6. Company Overview (*Tổng quan về Công ty*)

- Công ty lĩnh vực Sản xuất các Sản phẩm làm đẹp Top 1 tại Việt Nam